

Sales Expert SAP® Consulting (w/m/d)



Homeoffice
in flexiblem
Arbeitsumfeld



Förderung von En-
gagement, Kom-
petenz, Leistung



Wissensaustausch
mit erfahrenen
Kollegen

Wen wir suchen und was Sie erwartet:



- Vertriebserfahrung mit SAP®-Lösungen und -Produkten, sowie Geschäftsprozessen
- Passion für Neukundenansprache und Leadqualifizierung
- Verkaufstalent mit Durchhaltevermögen und Fingerspitzengefühl
- Einordnung von Kundenbedürfnissen, Sicherheit bei Verhandlungen und Abschlussorientierung
- gewinnendes, verbindliches Auftreten und Überzeugungskraft in Präsentationen



- erster Ansprechpartner für unsere Kunden und Interessenten als Sales Expert mit SAP®-Affinität
- Weiterentwicklung von SAP® S/4HANA und Prozessberatung gemeinsam mit unserem Business Development
- Ausbau der Kundenbasis und selbstständige Betreuung von Ihren Leads und Kunden
- Umsetzung und Planung von Vertriebskampagnen zusammen mit unserem Marketing
- aktiver Netzwerker auf Kanälen wie LinkedIn und Xing